

Interalu is al bijna 50 jaar een gevestigde waarde in de ontwikkeling en productie van **metalen plafonds en klimaatplafonds**. We zijn een 100% Belgisch bedrijf, zowel onze kantoren als onze productie bevinden zich in **Wilrijk bij Antwerpen**. Intussen zijn we een internationale speler in deze snel groeiende markt, waarbij wij een stabiele en betrouwbare partner voor onze klanten willen zijn. Door de inzet van al onze medewerkers groeit ons bedrijf elke dag. Daarom zijn we nu op zoek naar een

## **Technisch commercieel buitendienstmedewerker (m/v/x):**

### **Profiel:**

- Je hebt een **eerste – liefst technische – werkervaring**. Als je deze kan combineren met kennis van of minstens een **affiniteit met de bouwwereld**, moet je zeker verder lezen!
- Je kan je technische kennis en ervaring ook op een **commerciële manier overbrengen**. Je geeft de tegenpartij correcte informatie en in combinatie met jouw overtuigingskracht slaag je erin zowel kleine als grote deals te sluiten.
- Je hebt geen schrik om nieuwe contacten te leggen, laat een **sterke eerste indruk** achter en schept vertrouwen. Je ziet commerciële kansen van ver aankomen en durft deze met beide handen te grijpen in een concurrentiële B2B markt.
- Je bent van nature iemand die **vlot, duidelijk en correct communiceert**. Dit gebeurt in de eerste plaats in het Nederlands, maar we zouden graag hebben dat je je ook uit de slag trekt in het Frans.
- Je bent **flexibel, klant- en servicegericht** en denkt ook proactief mee op maat van de klant en van het project.
- Je bent eigenlijk de **spits van onze ploeg**, maar viert de successen met het hele team. Het is namelijk door een **succesvolle en transparante samenwerking** met het hele team/bedrijf dat jij kan scoren en blijven scoren.

### **Functieomschrijving:**

- Je bezoekt **prospecten en bestaande klanten**. Op deze manier detecteer je projecten en opportuniteiten waarin je enthousiast en gemotiveerd je tanden zet en pas loslaat bij de bestelling.
- Je bent **50% van de tijd op pad in heel België**, voornamelijk in Vlaanderen.
- Je **overtuigt alle stakeholders** maar zeker de decision makers van een project en haalt op deze manier steeds nieuwe opdrachten binnen.
- Je bent **in contact met alle partijen in een bouwproces**, van bouwheer over architect tot projectleider, kortom: je volgt jouw projecten op van A tot Z.
- Je maakt van deze nieuwe functie een absolute **meerwaarde** binnen ons bedrijf.
- Je bouwt een stabiel, uitgebreid en gevarieerd (**sociaal**) **netwerk** uit binnen de bouwsector.

### **Aanbod:**

- Je komt terecht in een **warme en familiale omgeving** met competente en dynamische collega's.
- We belonen jouw inzet en motivatie met een **aantrekkelijke verloning** aangevuld met tal van extralegale voordelen zoals een bedrijfswagen, laptop, gsm, ...
- Je krijgt een **opleiding op maat** van jouw bestaande kennis en vaardigheden. Je kan ook steeds rekenen op de knowhow en de expertise van de verschillende afdelingen en collega's.
- Regelmatig organiseren we **interne activiteiten en events**, we maken nu eenmaal ook graag plezier. Nog wat blijven hangen na het werk, de start van het bouwverlof vieren, sportieve evenementen zoals de Immorun en de Ten Miles in Antwerpen,... ook dát is Interalu!

Herken je jezelf in deze omschrijving? Zou je liefst van al nog morgen in deze functie starten? Stuur dan nu jouw actuele cv en je overtuigende motivatiebrief naar [jobs@interalu.eu](mailto:jobs@interalu.eu)!